



DAS WIRTSCHAFTSTRAINER ID-FÜHRUNGSKOMPETENZMODELL

Seminare & Kompetenzen

ZIELGRUPPE FÜHRUNGSKRÄFTE

- 01| Fundament der Mitarbeiterführung
- 02| Persönlichkeit, Führung und Motivation
- 03| Mitarbeiter, Teams und Leistung fördern
- 04| Vorbereiten und Führen von wirksamen Mitarbeitergesprächen
- 05| Mitarbeitergespräche professionell führen
- 06| Mitgestalten erfolgreicher Veränderungsprozesse
- 07| Meetings effizient führen und leiten
- 08| Mediation für Führungskräfte

ZIELGRUPPE TEAMS

- 09| Strategie- und Teamentwicklung
- 10| Das professionelle Leitungsteam
- 11| Team RE-Design / Visionäres Team-Management

ZIELGRUPPE MITARBEITER

- 12| Konflikte konstruktiv behandeln
- 13| Schwierige Gespräche führen
- 14| Bessere Team-Meetings - Tools & Skills für professionelle Meetingkultur
- 15| Gehirngerecht präsentieren und adressieren
- 16| Vorbereiten und Führen erfolgreicher Verhandlungen
- 17| Verkaufen mit der Kompass-Strategie / Valueselling

SPEZIELLE ANGEBOTE

- 18| Medientraining - Ihr Auftritt bitte!
- 19| Rhetorik - Wie Sie als Redner überzeugen
- 20| Moderation von Besprechungen und Workshops
- 21| Coaching